



# בנייה תכנית שיווקית לשנת 2025

## מטרת הקורס

בנייה תכנית שיווקית על כל סעיפה כולל תכנית עבודה תקשורתיות. הקורס סוקר את תחום השיווק מנקודת מבט ניהול. במהלך הקורס תוצג "השפה השיווקית" באמצעות סקירה של מושגי היסוד והתפישות הבסיסיות בתחום האסטרטגיה השיווקית. המעבר על המושגים יעשה תוך שימוש דגש על מסגרת קבלת החלטות ניהול, ובפרט קבלת החלטות הקשורות ליצירת "תוכנית שיווק".

## קהל היעד

בעלי עסקים המעוניינים לקדם את העסק שלהם, להכיר ולהבין מהי תכנית שיווקית וכי怎ן לישם אותה

<b>מרכז</b> גדי חייט	<b>מחיר הקורס</b> 800 ש"ח	<b>איפה ומתי</b> האומן 17 חדירה	<b>פרטי הקורס</b> 8 מפגשים, 40 ש"א. מתקיים בימי רביעי בין השעות 20:45-20:00
-------------------------	------------------------------	------------------------------------	---

מספר מפגש	תאריך	נושא	תכנים
.1	6.11.24	<b>מבוא לתכנון שיווקי אסטרטגי</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>סקירה מושגי יסוד ביסודות השיווק</li> <li>תכנן אסטרטגי לטוח קצר, בנייתו וארור</li> <li>סקירה מגמות שיווק</li> <li>הבנת המגמות וניתוחן</li> <li>שרשרת הערך</li> </ul>
.2	13.11.24	<b>ניתוח הסביבה העסקית – מאקרו ומיקרו</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li> ניתוח מתחברים ומיפוי שוק</li> <li>דיהוי יתרונות תחרותיים - dsw</li> <li> ניתוח הסביבה התחרותית Swot pest</li> <li>מודל 5 הכוחות פורטר, מודל הערכת אסטרטגיית המתחרים</li> <li>סטרטגיית הגנה והתקפה</li> </ul>
.3	20.11.24	<b>הגדרת מטרות וייעדים שיווקיים</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>קביעת מטרות (SMART- Specific, מדידות, ברות השגה, רלוונטיות ותחום בזמן)</li> <li>הגדרת APIs (מודדי ביצוע מרכזיים) לשיווק</li> <li>מעקב, בקרה ואופטימיזציה על יעדים שיווקיים</li> </ul>
.4	27.11.24	<b>פיתוח אסטרטגיה שיווקית</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>בחירת אסטרטגיות שיווק מתאימות (כגון בידול, מיקוד, או מניגיות עלות)</li> <li>פיתוח הצעת ערך ייחודית – בידול המותג</li> <li>תכנן מיצוב מוצר וסטרטגיית מיתוג</li> <li>מיותג או too me</li> </ul>

# בנייה תכנית שיווקית לשנת 2025

מספר מפגש	תאריך	נושא	תכנים
.5	4.12.24	סגמנטציה, פילוח שוק, קהל יעד - טירגוט	<ul style="list-style-type: none"> <li>• יצירת פרסונות</li> <li>• מיפוי מסע הלקוח וזיהוי נקודות מגע קריטיות</li> <li>• ביתוח התנהגות צרכנים ודפוסי צריכה</li> <li>• צרכים – תועלות – פתרונות</li> </ul>
.6	11.12.24	תכנון תמהיל השיווק	<ul style="list-style-type: none"> <li>• פיתוח אסטרטגיית מוצר ותכנון קווי מוצר לשנת 2025</li> <li>• קביעת אסטרטגיית תמחור ומדיניות הנחות</li> <li>• תכנון ערכוי הפצה ואסטרטגיית מכירות</li> <li>• פיתוח תוכנית תקשורת שיווקית משולבת</li> <li>• סינכרון ותאימות רוחבנית במשתני התמהיל</li> <li>• תמהיל שיווק במוצרים/שירותים - דומה/שונה</li> </ul>
.7	18.12.24	תקציב השיווק – תכנון, bijoux, בקרה	<ul style="list-style-type: none"> <li>• הערכת עלויות שיווק וקבעת התקציבשנתי</li> <li>• הקצאת משאבם לערכאים ופעילות שיווק שונות</li> <li>• ניתוח ROI החזר על השקעה) של פעילות שיווקית</li> <li>• יחס המרה, אופטימיזציה והתאמות בתכנית</li> </ul>
.8	8.1.25	פעילות שיווקית ותקשורת שנתית	<ul style="list-style-type: none"> <li>• גנט שנתי</li> <li>• פעילות קמפיינים תזרימיים, מכירותים, שילוב, השקעות, תחזוקה</li> <li>• פיתוח קהלי מטרה נאמנים וסלי צריכה מתפתחים</li> <li>• ניהול נכס של נכסים דיגיטליים ותכנון פעילות שיווק דיגיטלי</li> </ul>